Trans Container

Презентация Компании

Январь 2018

Ограничение ответственности

Настоящая презентация подготовлена к размещению выпуска рублевых биржевых облигаций ПАО «ТрансКонтейнер» (далее, ТрансКонтейнер или Компания, и совместно с дочерними компаниями, Группа). Основные параметры выпуска приведены на странице 18 настоящей презентации. Настоящая презентация предоставляется исключительно в информационных целях и не является составной частью документов, подлежащих предоставлению в регистрирующие или иные государственные органы Российской Федерации или какого-либо иностранного государства в связи с допуском к размещению ценных бумаг, описанных в настоящем документе. При ознакомлении с Презентацией каждому потенциальному инвестору рекомендуется также ознакомиться с Решением о выпуске биржевых облигаций серии 01 с присвоенным идентификационным номером 4B02-01-55194-E от 26.10.2012 и Проспектом ценных бумаг. Настоящая презентация является информационным документом, позволяющим потенциальным инвесторам получить информацию о ПАО «ТрансКонтейнер» (Эмитент) сверх объема, раскрытие которого обязательно в соответствии с требованиями российского законодательства при выпуске облигаций. Ни одно лицо не уполномочено предоставлять в связи с продажей Облигаций какую-либо информацию или делать какие-либо иные заявления, за исключением информации и заявлений, содержащихся в Решениях о выпуске, Проспекте и настоящей Презентации. Если такая информация была предоставлена или такое заявление было сделано, то на них не следует опираться как на информацию или заявления, санкционированные Эмитентом, АО «Альфа-Банк», АО ВТБ Капитал или АО «Райффайзенбанк» (Организаторы). Эмитент принимает на себя ответственность за информацию, содержащуюся в Презентации, помимо приведенных данных из публично известных источников и подтверждает, что эта информация является достоверной во всех существенных фактах и не вводит в заблуждение потенциальных инвесторов. Мнения и намерения Эмитента, выраженные в настоящем документе, являются добросовестными мнениями и намерениями Эмитента. Настоящая Презентация не является предложением о продаже или покупке, а также приглашением делать предложения о продаже или покупке Облигаций или любых иных ценных бумаг какому-либо лицу в России или любой иной стране, включая США. Ни один из российских или иностранных органов, регулирующих деятельность на рынке ценных бумаг, не давал никаких специальных рекомендаций по поводу приобретения Облигаций. Кроме того, вышеуказанные органы не рассматривали настоящий документ, не подтверждали и не определяли полноту или достоверность приведенной в нем информации. Инвестиции в Облигации связаны с определенной степенью риска. До принятия инвестиционных решений потенциальным приобретателям Облигаций рекомендуется тщательно изучить факторы риска, описание которых приведено в п. 3.5. Проспекта. Каждый из этих факторов может оказать существенное неблагоприятное воздействие на коммерческую деятельность и финансовое положение Эмитента, что, в свою очередь, может оказать существенное неблагоприятное воздействие на его способность обслуживать свои платежные обязательства по Облигациям. Заявления, относящиеся к Организаторам, опираются на информацию, предоставленную Эмитентом исключительно для использования в Презентации. Ни вручение Презентации, ни продажа Облигаций ни при каких обстоятельствах не подразумевают отсутствия возможности неблагоприятных изменений в состоянии дел Эмитента после даты выпуска Презентации либо после даты внесения последних изменений и/или дополнений в Презентацию, равно как и то, что любая информация, предоставленная в связи с продажей Облигаций, является верной на какую-либо дату, следующую за датой предоставления такой информации или за датой, указанной в документах, содержащих такую информацию, если эта дата отличается от даты предоставления информации. Организаторы не проверяли информацию, содержащуюся в Презентации, и не делают никаких заверений, прямых или косвенных, и не принимают на себя никакой ответственности в отношении точности или полноты какой-либо информации, содержащейся в Презентации. Целью Презентации и любой прилагаемой к нему финансовой документации не является создание основы для проведения кредитной или иной оценки, и эти документы не следует рассматривать как рекомендацию Организаторов по приобретению Облигаций. Любое лицо, получившее настоящую Презентацию, подтверждает, что такое лицо не полагалось на Организаторов относительно полноты и точности Презентации при принятии решения о приобретении Облигаций. Каждое такое лицо должно самостоятельно определить для себя значимость информации, содержащейся в Презентации, и при покупке Облигаций должно опираться на исследования и иные проверки, которые сочтет необходимым провести. Облигации допущены к торгам в процессе размещения в соответствии с законодательством Российской Федерации. Размещение и обращение Облигаций будет осуществляться исключительно на территории Российской Федерации в соответствии с условиями Решений о выпуске и Проспекта. Облигации не могут размещаться, обращаться, предлагаться к покупке или продаже, прямо или опосредованно, и настоящая Презентация не может распространяться в какой-либо иной стране, за исключением случаев, прямо предусмотренных законодательством такой страны, что должно определяться каждым потенциальным инвестором самостоятельно на свой страх и риск, при этом Эмитент, Организаторы и их консультанты не несут никакой ответственности за любое такое незаконное размещение, обращение, предложение или распространение.

Финансовая информация, использованная в настоящей презентации, взята из годовой консолидированной финансовой отчетности (аудированной) и сокращенной промежуточной финансовой отчетности (неаудированной) компании ТрансКонтейнер за соответствующие отчетные периоды. Отчетность подготовлена в соответствии со стандартами МСФО, одобренными к применению Европейским Союзом. Настоящая презентация также включает дополнительные финансовые показатели (показатели non-IFRS). Представленные показатели non-GAAP подготовлены без учета требований МСФО, и их не следует рассматривать как альтернативу изучению консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями МСФО. Кроме того, методология расчета представляемых в настоящей презентации показателей non-GAAP может отличаться от методологии расчета аналогичных показателей другими компаниями. Показатели non-IFRS выделены в настоящей презентации знаком «*».

Подробная информация о Группе ТрансКонтейнер, исторические операционные и финансовые результаты деятельности размещены на корпоративном сайте Группы в интернете: www.trcont.com

Описание Компании

Краткий обзор ПАО «ТрансКонтейнер»

Основные сведения

- Крупнейший в России интермодальный контейнерный оператор
- №1 в России по объемам железнодорожных контейнерных перевозок
- №1 в России по размеру парка фитинговых платформ
- №1 в России по объему терминальный обработки контейнеров на ж/д
- Присутствие в России, Европе и Азии
- Акции торгуются на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже
- Устойчивые финансовые показатели и высокое кредитное качество, подтверждённое рейтингами международных и локальных рейтинговых агентств:

  Ba3 (Moody's), BB+ (Fitch) и ruAA+ (Эксперт РА)

Финансовые показатели

Млн. руб.

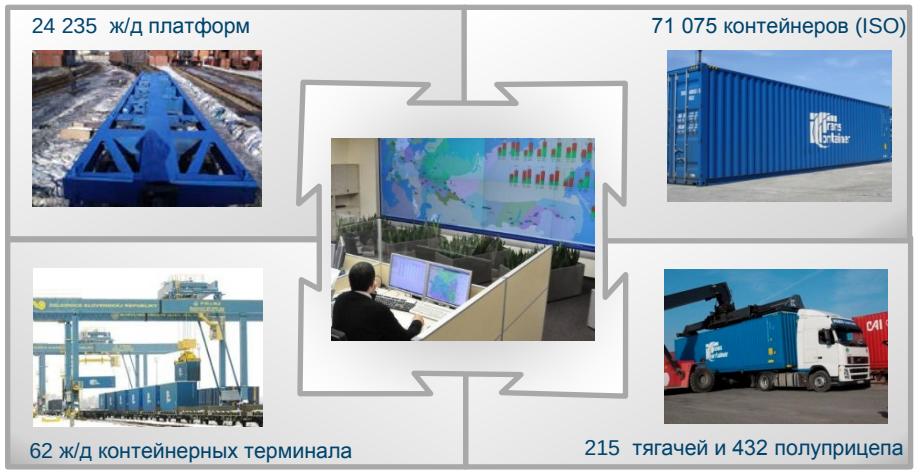
	2014	2015	2016	9 мес. 2016	9 мес. 2017
Скорректированная выручка[a]	20 538	20 311	21 988	15 695	20 427
Рост		*-1.1%*	*8.3%*		*30.1%*
EBITDA [b]	7 816	6 526	7 099	5 298	8 936
Рентабельность по EBITDA [c]	*38%*	*32%*	*32%*	*34%*	*44%*
Чистая прибыль	3 658	2 831	3 244	2 641	5 186
Чистый долг [d]	4 865	3 663	3 534	-310	1 217
Чистый долг / EBITDA [e]	0.62x	0.56x	0.50x	-0.04x	0.10x

Источник: МСФО отчетность Компании

(a) Рассчитано как Выручка за вычетом стоимости услуг соисполнителей по контрактам интегрированной логистики
(b) Рассчитано как Прибыль до уплаты налога на прибыль + процентные расходы + амортизация
(c) EBITDA как % от скорректированной выручки
(d) Рассчитано как сумма долгосрочного долга, краткосрочного долга и обязательств по финансовому лизингу за вычетом денежных средств и их эквивалентов и краткосрочных инвестиций. Данные на конец периода.
(e) По году

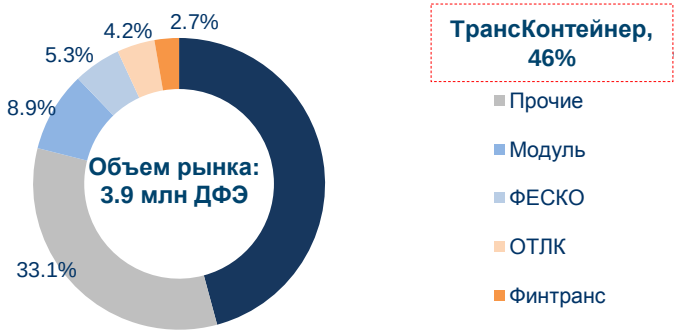
Уникальная база активов

На 30 сентября 2017г.



Источник: Данные Компании

Лидер российского контейнерного рынка



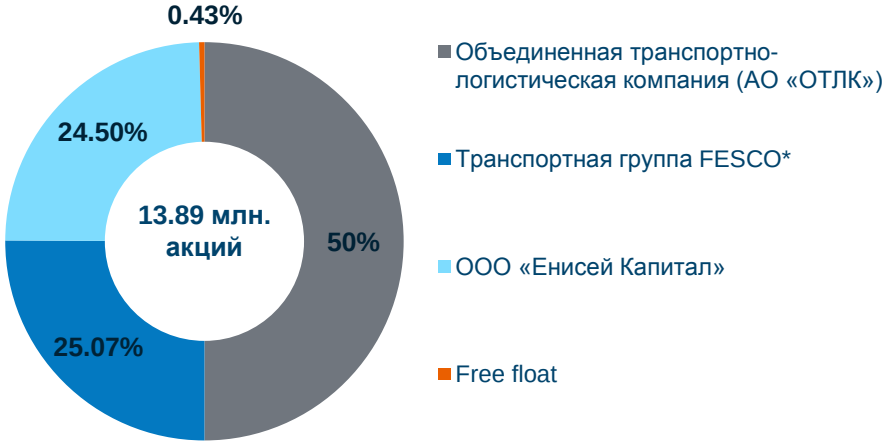
Источник: МСФО отчетность Компании

Структура и корпоративное управление

Основные факты

- Декабрь 2007: ОАО «РЖД» реализовало 15% пакет в ТК
  - Первая российская ж-д компания на фондовом рынке
- Ноябрь 2010: ОАО «РЖД» реализовало 35%-2 пакет в форме SPO
- Ноябрь 2014: ОАО «РЖД» передало 50%+2 акции ТК в уставной капитал в АО «Объединенная транспортно-логистическая компания» (ОТЛК)
- Декабрь 2017 года ООО «Енисей Капитал» приобрела 24.5% акций ТК
- Акции ТК котируются на Московской бирже (первый уровень списка) и LSE
- Облигации котируются в Первом котировальном списке Московской биржи
- Действующий Совет директоров был избран 22 июня 2017 г.
  - Работают 3 комитета при Совете директоров
  - Комитеты по аудиту и комитет по кадрам и вознаграждениям возглавляют независимые директора
- Top-10 российских компаний по качеству корпоративного управления

Структура акционерного капитала

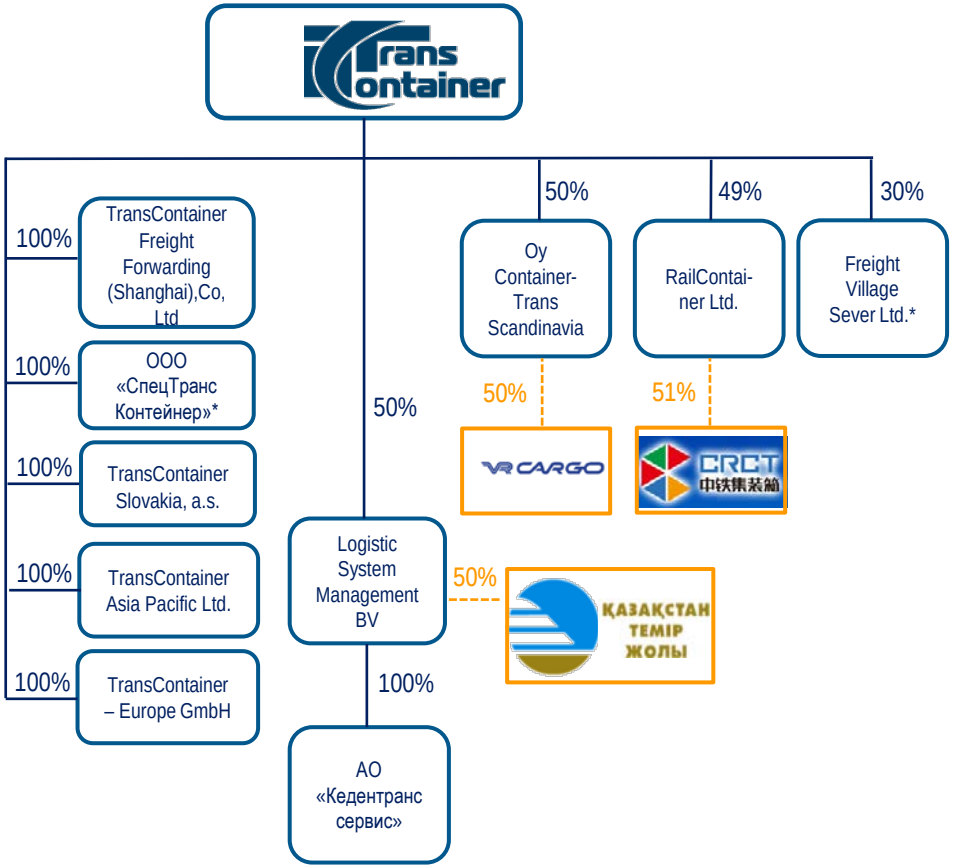


* В отношении пакета акций существует обременение по финансированию, предоставленному VTB Austria

Структура группы ТрансКонтейнер

- 15 филиалов на сети Российских железных дорог
- 7 представительств в 6 странах
- 5 дочерних компаний и 3 совместных предприятия

Группа ТрансКонтейнер по состоянию на 30 сентября 2017 года

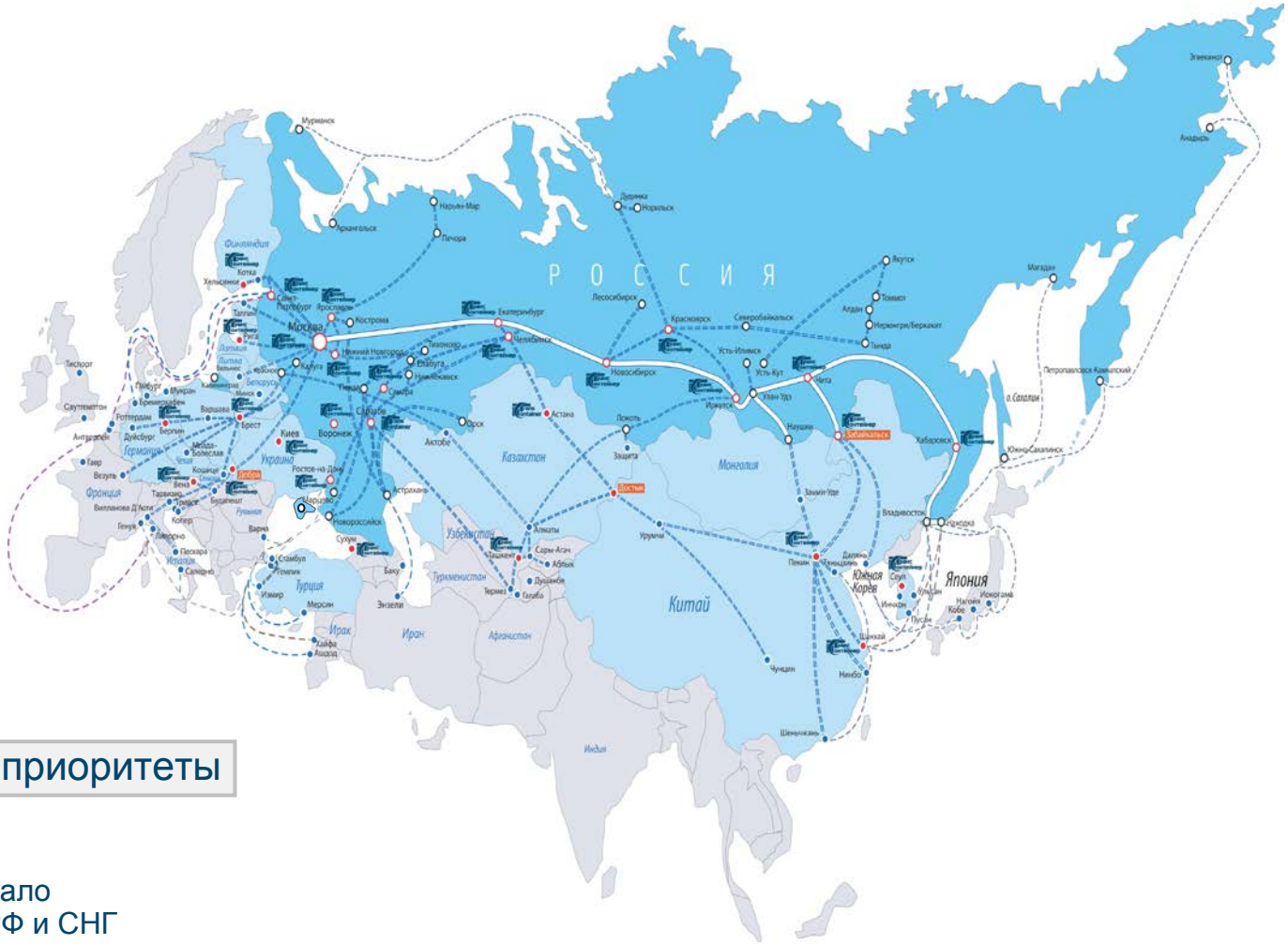


Источник: данные Компании

** Компания по перевозкам грузов в специализированных контейнерах создана на базе ООО «ТрансКонтейнер Финанс», переименована с октября 2017г.*

Масштаб бизнеса

- > 300 тыс. маршрутов на сети РЖД
- > 1 000 000 готовых транспортных решений
- Сеть терминалов в ключевых транспортных узлах России и Казахстана
- Контроль основных точек входа на сеть широкой ж/д колеи (1520)
- 107 офисов продаж в России
- Присутствие в 29 странах Европы и Азии
- Дочерние общества в Словакии, Австрии и Ю. Корее и Китае
- СП в Китае, Казахстане и Финляндии



Долгосрочные стратегические приоритеты

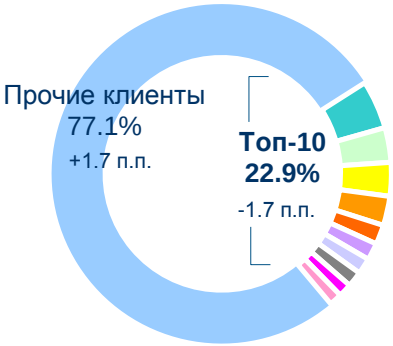
- Приоритет – пространство 1520
- Присутствие в регионах, где берут начало контейнерные потоки в направлении РФ и СНГ
- Основные транзитные коридоры
- Контроль точек входа на сеть 1520

Источник: Данные Компании

Диверсифицированная клиентская база

10 крупнейших клиентов

% от общего количества обслуженных клиентов за 6 мес. 2017 г. (изменение к 12 мес. 2016 г.)

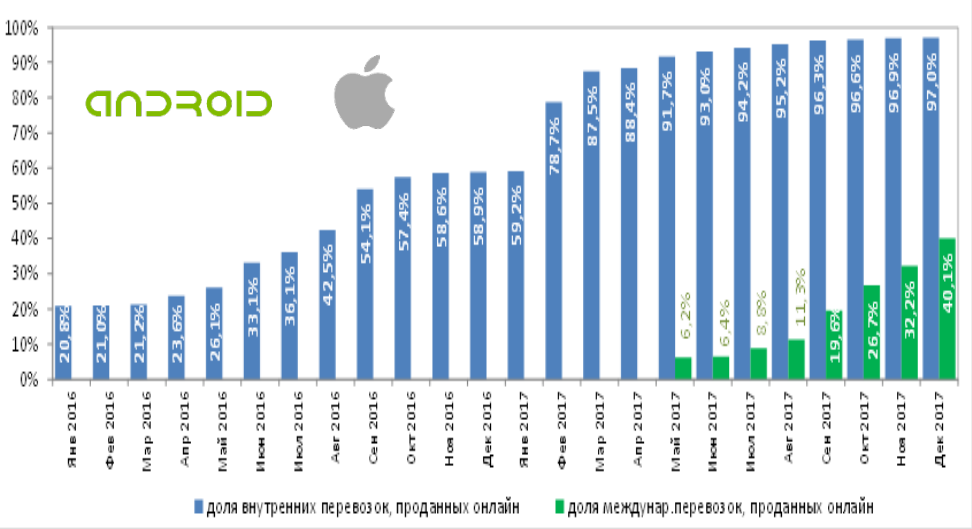


Крупнейшие клиенты за 6 мес. 2017 г.

- Юнико, 4.6%
- Группа ИЛИМ (Финтранс), 3.3%
- РЖДЛ, 3.2%
- Русал, 2.8%
- Восход, 1.9%
- Фольксваген, 1.6%
- Транспорт девелоп.групп, 1.5%
- РТ-логистика, 1.5%
- Свифт, 1.3%
- Промэкспо, 1.2%

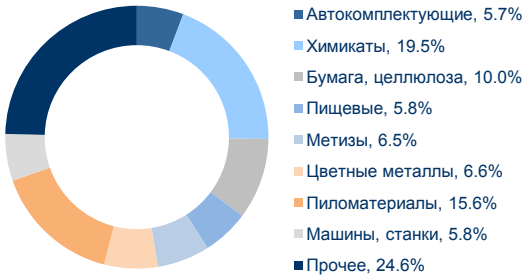
Источник: оценки менеджмента Компании

Онлайн-продажи



Структура перевозок по типам грузов

% ДФЭ (груженые), 6 мес. 2017 г. (изменение к 6 мес. 2016 г.)



Источник: РЖД, ТрансКонтейнер, оценки менеджмента

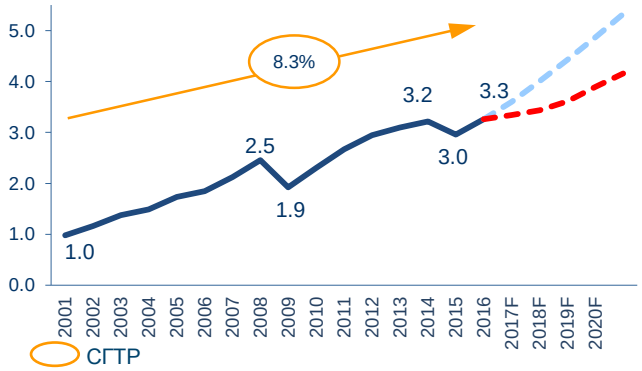
Источник: РЖД, оценки менеджмента

Рынок, бизнес-модель и стратегия

Рынок контейнерных перевозок

Объемы контейнерных перевозок РФ растут…

млн. ДФЭ



Источник: Расчеты Компании

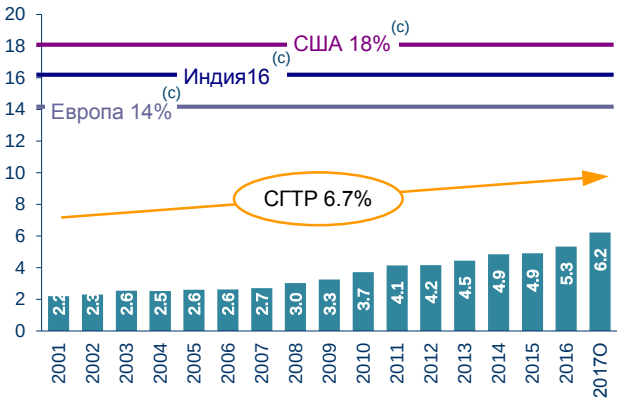
… за счет роста реального ВВП

Рост г-к-г (%)

Источник: информационный центр РЖД, Росстат

… и низкого уровня контейнеризации

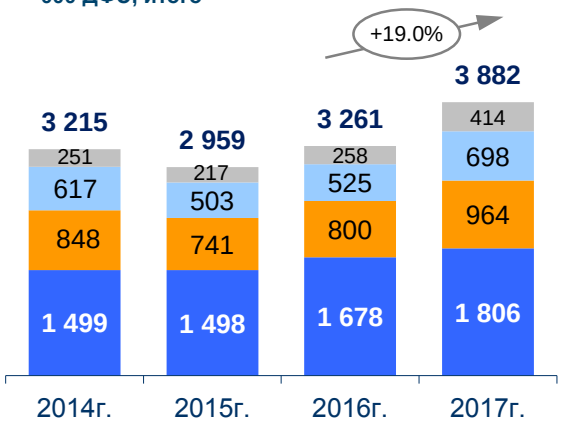
Тоннаж грузов перевезенных по ж/д в контейнерах как % от тоннажа всех контейнеризуемых грузов перевез. по ж/д[a]



Источник: Расчеты Компании, AT Kearney

Динамика рынка ж.д. контейнерных перевозок

'000 ДФЭ, итого [b]



2017 / 2016 :

- Транзит: +60.3%
- Импорт: +32.9%
- Экспорт: +20.6%
- Внутренние: +7.6%

Источник: информационный центр РЖД

- Основные драйверы контейнеризации:
  - Переключение клиентского спроса в пользу контейнерных перевозок
  - Переток грузовой базы в сегмент железнодорожных перевозок
- Основные преимущества контейнерных перевозок:
  - Наблюдается тенденция к снижению среднего размера партии груза
  - Контейнеризация обеспечивает применение передовых технологий транспортировки и обработки грузов
  - Рост спроса на мультимодальные перевозки, усложнение логистических цепочек
  - Развитие контейнерных технологий обеспечивает расширение номенклатуры контейнеризуемых грузов
  - Увеличение объема транзитных перевозок по маршруту Азия-Европа, через ж/д сеть 1250

(a) Вес груза, перевозимого по ж/д в контейнерах, поделенный на общий вес груза, перевозимого по ж/д(не включая уголь, нефть и бензин)
(b) КТК, груженные + порожние
(c) По состоянию на 2008 г., данные AT Kearney

Стратегия ПАО «ТрансКонтейнер»: основные положения

МИССИЯ

Эффективно содействовать бизнесу клиентов, быстро, надежно и комплексно решая их задачи по логистике и доставке грузов в контейнерах

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЦЕЛЬ

Увеличение капитализации Компании за счет роста масштабов и эффективности бизнеса

ЦЕЛЕВАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Вертикально - интегрированная транспортно – логистическая компания, перевозчик контейнерных грузов и поставщик отдельных логистических услуг на территории Евразийского континента

Интегрированная бизнес-модель

62 терминала в РФ , РК и ЕС

24 235 ж/д платформ

71 075 контейнеров

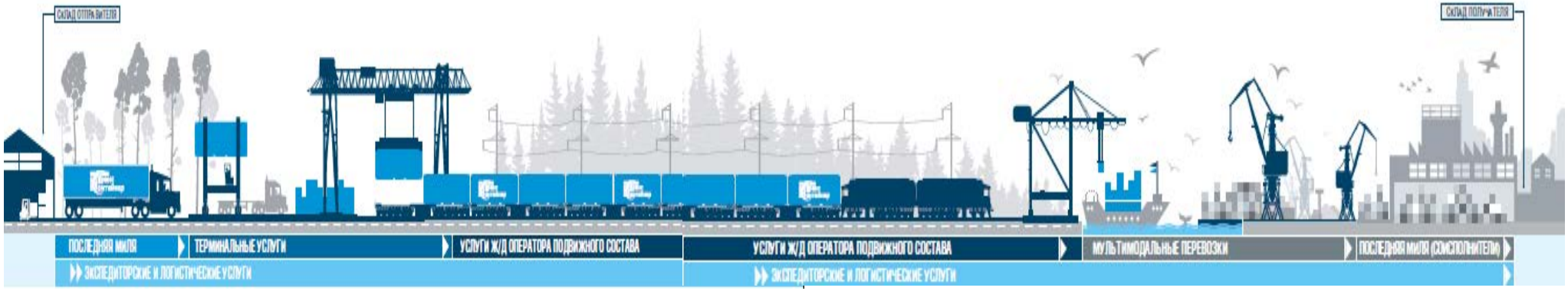
107 офисов продаж в России

Присутствие в 29 странах Европы и Азии

Технологии, бизнес-процессы, IT – системы, компетенции

Уникальная производственная система

Комплексные логистические услуги на глобальном рынке



Рост бизнеса через повышение конкурентоспособности

- В условиях высокой конкуренции качество услуг и эффективность бизнеса являются ключевыми факторами роста объемов и рентабельности

Предпочитаемый поставщик услуг

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ	СУЩЕСТВУЮЩИЕ КЛИЕНТЫ	
Новые рынки • Новые продукты и услуги • Новые регионы	**Ценовая эффективность** • Оптимизация затрат • Гибкие ставки в направлениях порожних перевозок • Рыночный уровень цен	**Качество услуг** • Удобный интерфейс • Доставка грузов «от двери до двери»
Специализированные контейнеры	**Экономия от масштаба**	**Онлайн-продажи**
Пространство колеи 1520	**Оптимальное использование производственных активов**	**Собственные терминалы**
Новые международные рынки	**Рост производительности труда**	**Комплексные услуги**

В фокусе стратегии - оптимизация процессов

Повышение эффективности

Производительность подвижного состава

- Улучшение оборачиваемости вагона:
  - Оптимизация терминальной обработки
  - Рост числа контейнерных поездов
- Рост использования вместимости парка
- Оптимизация структуры подвижного состава

Оптимизация терминальных мощностей

- Выявление и ликвидация «узких мест»
- Оптимизация терминальной сети
- Приобретение новых мощностей, совместные предприятия, партнерства

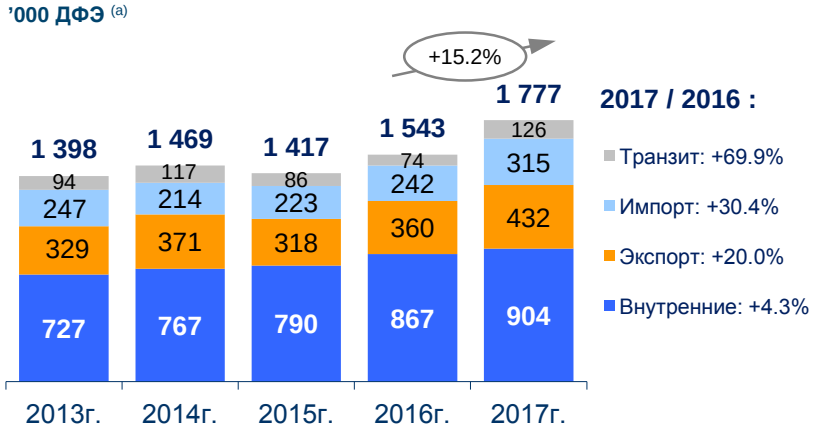
Эффективность персонала

- Оптимизация продаж и терминальной инфраструктуры
- Развитие / внедрение IT-Технологий
- Онлайн-продажи, клиентский сервис онлайн
- Автоматизация бизнес-процессов
- Повышение уровня квалификации персонала

Операционные и финансовые результаты

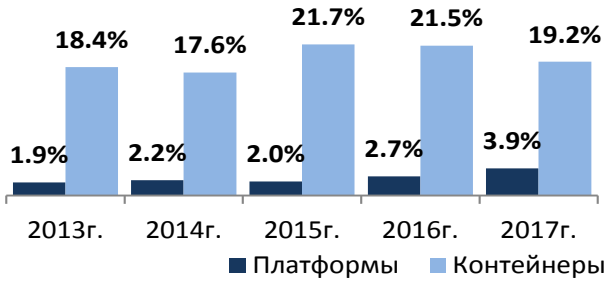
Операционные показатели

Контейнерные перевозки по видам сообщения



Источник: Данные Компании

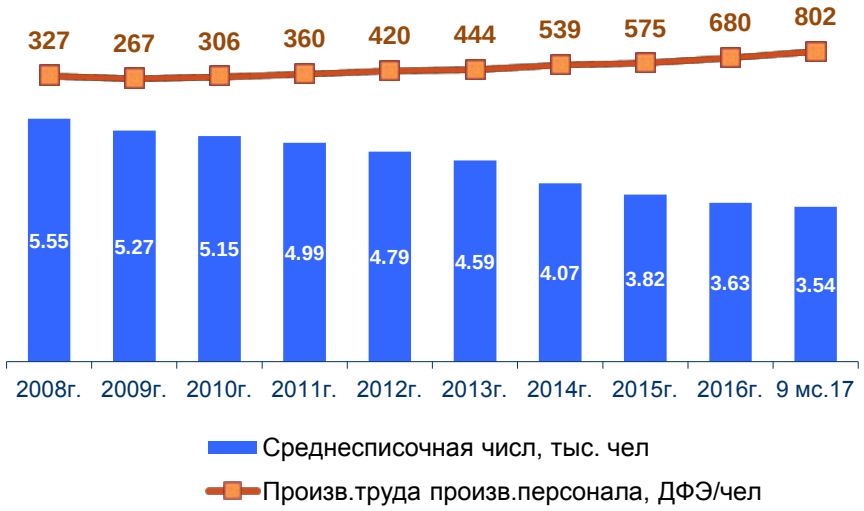
Коэффициент порожнего пробега*



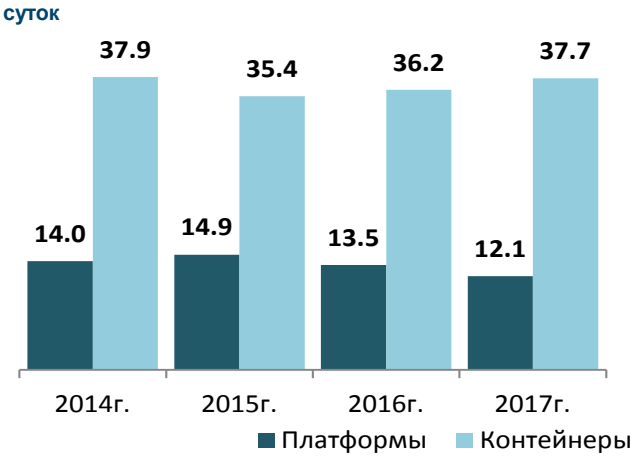
Источник: РЖД, ТрансКонтейнер, оценки менеджмента

** С 30 сентября 2017г. Компания применяет новую методику расчета порожнего пробега платформ и контейнеров, которая базируется на «контейнеро*километрах», в отличие предыдущей, основанной на средней дальности пробега*

Производительность труда производственного персонала



Оборот контейнеров и платформ



Источник: данные Компании

Основные финансовые показатели

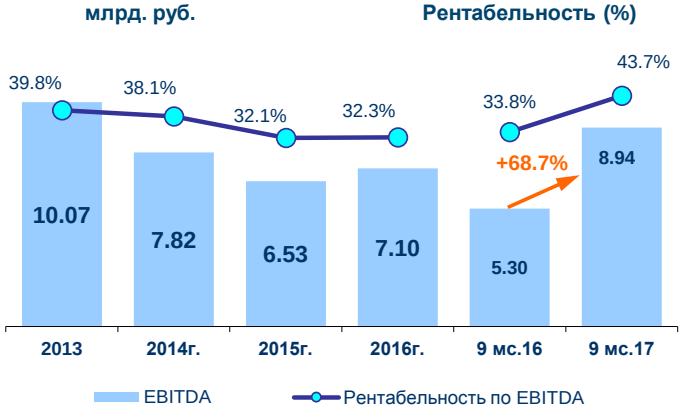
Выручка и Скорректированная выручка [a]

Источник: Отчетность по МСФО

Операционная прибыль

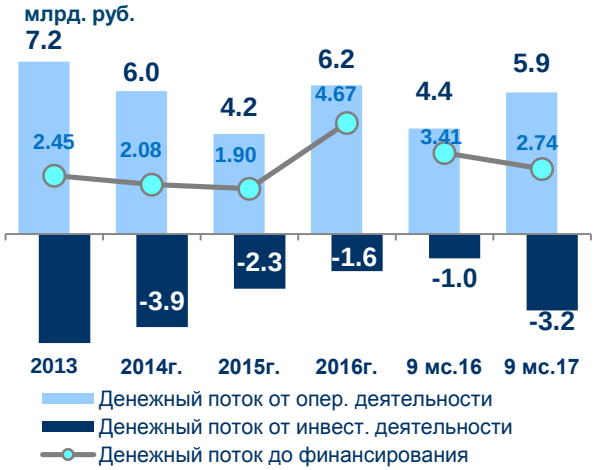
Источник: Отчетность по МСФО

EBITDA[b]



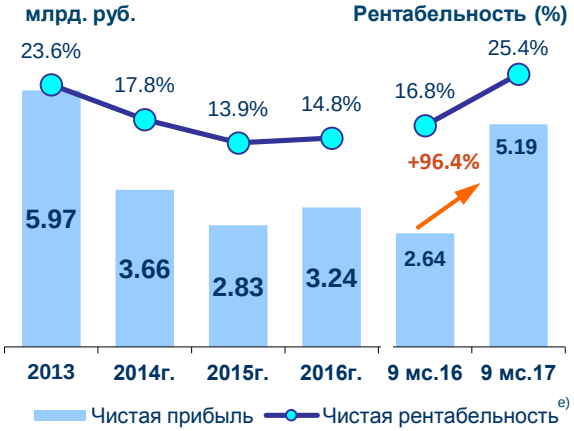
Источник: Отчетность по МСФО

Денежный поток



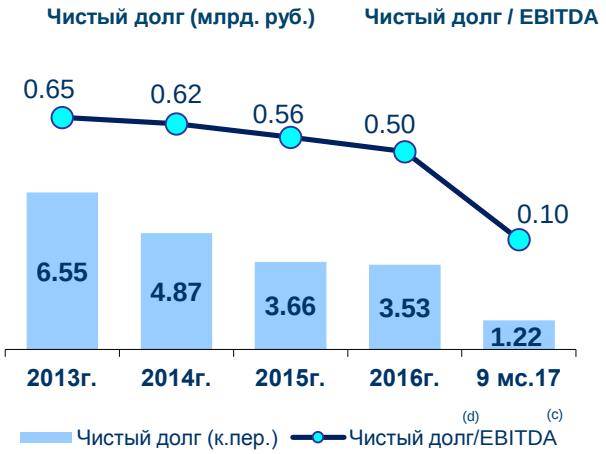
Источник: Отчетность по МСФО

Чистая прибыль



Источник: Отчетность по МСФО

Долговая нагрузка



Источник: Отчетность по МСФО

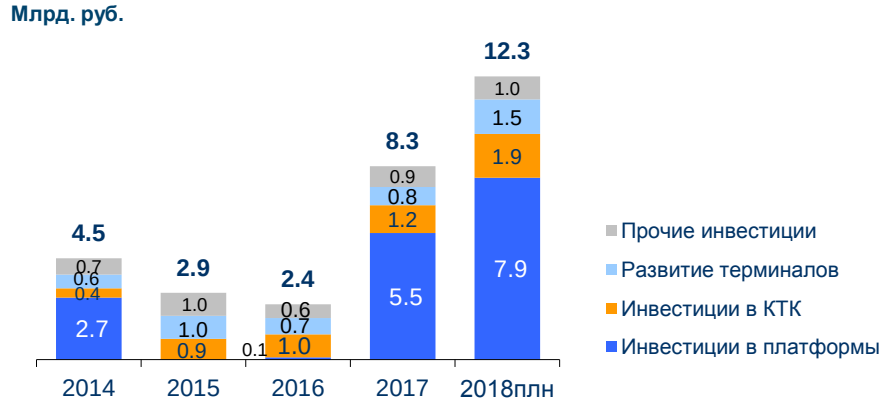
(a) *Рассчитано как Выручка за вычетом стоимости услуг соисполнителей по контрактам интегрированной логистики*
(b) *Рассчитано как Прибыль до уплаты налога на прибыль + процентные расходы + амортизация*
(c) *EBITDA в пересчете на год*
(d) *Рассчитано как сумма долгосрочного долга, краткосрочного долга и обязательств по финансовому лизингу за вычетом денежных средств и их эквивалентов и краткосрочных инвестиций. Данные на конец периода*
(e) *Как % от скорректированной выручки*

Инвестиционная программа

Обзор

- В 2016 году инвестпрограмма Компании главным образом была нацелена на приобретение крупнотоннажных контейнеров и модернизацию терминальной инфраструктуры:
  - Капитальные затраты Компании составили 2.4 млрд.руб.
- В 2017 году на фоне общего роста рынка железнодорожных перевозок Компания расширила свою инвестиционную программу:
  - Инвестиции в подвижной состав, КТК и модернизацию терминальной инфраструктуры определены в 8.3 млрд. руб.
  - Долгосрочные финансовые вложения в 500 млн. руб.
- В 2018 инвестиционная программа определена в 12.3 млрд. руб. без учета потенциальных M&A
- Компания финансирует свою инвестиционную программу в основном за счет собственного денежного потока и рублевых заимствований

Программа капитальных вложений

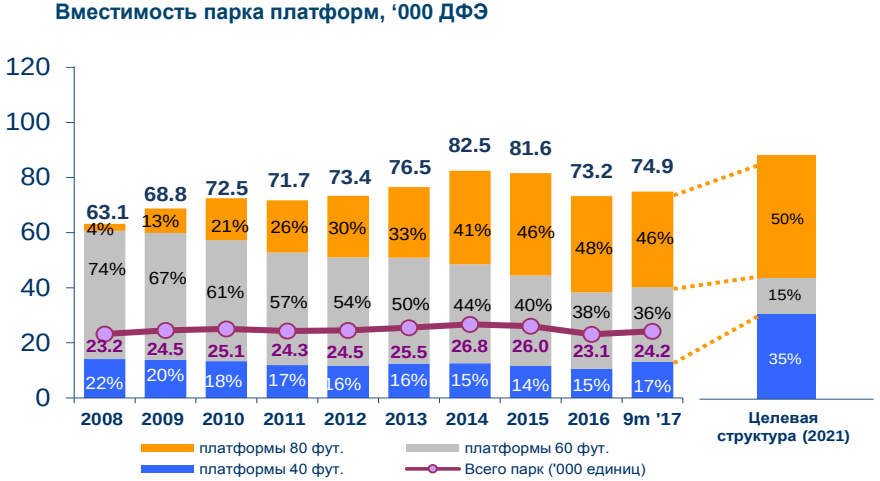


Источник: данные Компании

Средний возраст парка платформ

Источник: данные Компании

Оптимизация структуры парка фитинговых платформ



Источник: данные Компании

Долговая нагрузка

Долговая нагрузка

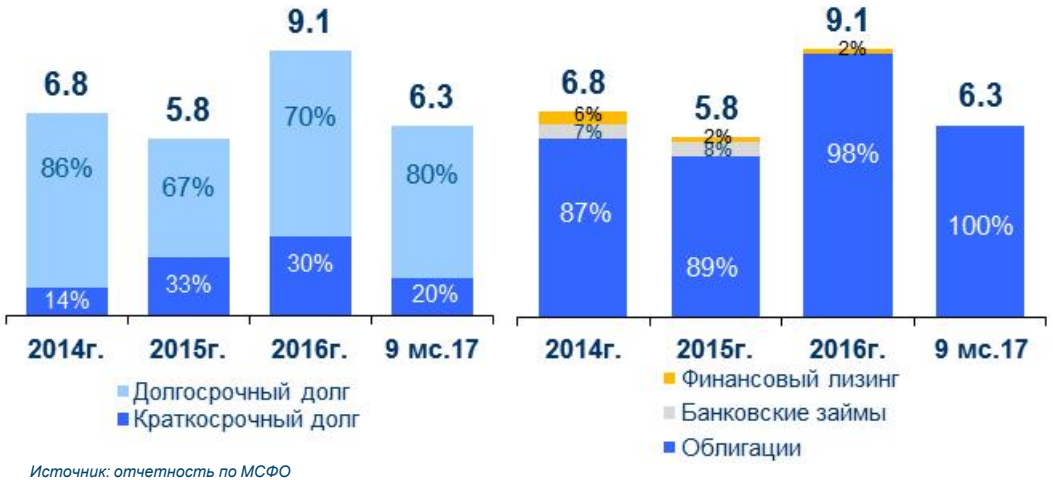
- Компания имеет высокие показатели финансовой устойчивости на 30.09.2017 :
  - Чистый долг : 1.22 млрд. руб.
  - Чистый долг / EBITDA : 0.11
- Весь долг номинирован в российских рублях и имеет фиксированную процентную ставку
- Основная часть долга Компании представлена рублевыми облигациями
  - Фиксированная ставка купона:

    8.35 % - рублевые облигации серии 04

    9.4 % - рублевые биржевые облигации серии БО-02
- Отсутствие крупных погашений в среднесрочной перспективе
- Компания имеет международный кредитный рейтинг с 2009 г.:
  - Moody's Ba3 (Stable); Fitch BB+ (Stable); ruAA+ (Эксперт РА)
  - Международные кредитные рейтинги были подтверждены с прогнозом Стабильный в апреле 2017г.
  - Национальный рейтинг присвоен в июне 2017 г.
- Высокий уровень ликвидности кредитных ресурсов:
  - Облигации серии 04 и БО-02 включены Банком России в перечень активов, допущенных к использованию при проведении операций РЕПО

Структура долга

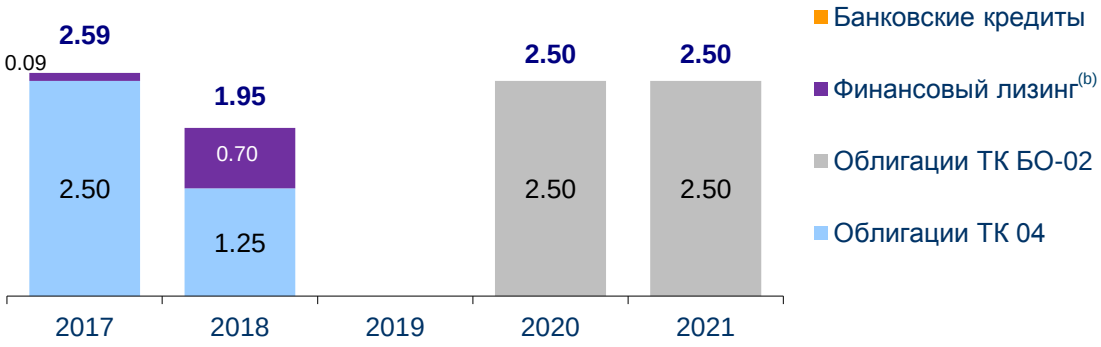
На конец каждого периода (балансовая стоимость) млрд. руб. (по состоянию на 30.09.2017 г.)



Источник: отчетность по МСФО

График погашения долга 31/12/2017[a]

Млрд. руб.



Источник: данные Компании

(a) По фактическим денежным выплатам
(b) Договор финансового лизинга, в том числе накопленный процент

Факторы инвестиционной привлекательности

1
Лидер рынка

2
Устойчиво растущий сегмент рынка
Рост экономики; Потенциал роста уровня контейнеризации в России

3
Уникальная база активов
По размеру и структуре основных активов

4
Интегрированная бизнес-модель
Высокодоходные интегрированные логистические решения на основе собственных транспортных активов

5
Широкое географическое присутствие
Широкая сеть усиливает устойчивость бизнеса

6
Развитая и широкая клиентская база
Отсутствует привязка к одному клиенту или одной отрасли

7
Стабильно высокие кредитные рейтинги

8
Сильный состав акционеров

Параметры выпуска облигаций

Основные параметры выпуска рублевых облигаций

Полное наименование Эмитента	Публичное акционерное общество «Центр по перевозке грузов в контейнерах «ТрансКонтейнер»
Краткое наименование Эмитента	ПАО «ТрансКонтейнер»
Рейтинг Эмитента	-/Ba3/BB+/ruAA+ (S&P/Moody's/Fitch/Эксперт РА)
Серия	БО-01
Идентификационный номер	4B02-01-55194-E от 26.10.2012
Номинальный объем выпуска	6 000 000 000 рублей
Номинал облигации	1 000 рублей
Цена размещения	100% от номинала
Срок обращения	5 лет (1 820 дней)
Купонный период	6 месяцев (182 дня)
Ставки купонов	Ставка на весь период обращения облигаций определяется по результатам book-building
Амортизация	25% от номинальной стоимости - в дату выплаты 7-го купона; 25% от номинальной стоимости - в дату выплаты 8-го купона; 25% от номинальной стоимости - в дату выплаты 9-го купона; 25% от номинальной стоимости - в дату выплаты 10-го купона.
Оферта	Отсутствует
Предварительная дата открытия книги	23 января 2018 года 11:00 Мск
Предварительная дата закрытия книги	23 января 2018 года 16:00 Мск
Предварительная дата начала размещения	25 января 2018 года
Ломбардный список ЦБ	Выпуск удовлетворяет требованием для включения в Ломбардный список Банка России
Размещение, вторичное обращение	ПАО Московская Биржа, ожидается Первый уровень
Агент по размещению	АО ВТБ Капитал
Депозитарий	НКО АО НРД

Альфа-Банк ВТБ Капитал Райффайзен БАНК

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Контакты:

IR@trcont.ru

http://www.trcont.com/

Андрей Жемчугов, Первый заместитель финансового директора

ZhemchugovAS@trcont.ru

+7 (495) 637 91 78

Состав совета директоров

Андрей Старков,
Председатель, Представитель РЖД

Юрий Новожилов,
Представитель НПФ
«Благосостояние»

Андрей Тонких,
Представитель РЖД

Александр Панченко,
Заместитель председателя,
Представитель группы
«Сумма»

Ирина Костенец,
Представитель РЖД

Ирина Шиткина,
Независимый директор

Лейла Маммед Заде,
Представитель группы
«Сумма»

Ричард Вернер,
Независимый директор

Сергей Тугаринов,
Представитель РЖД

Стивен Хеллман,
Представитель группы
«Сумма»

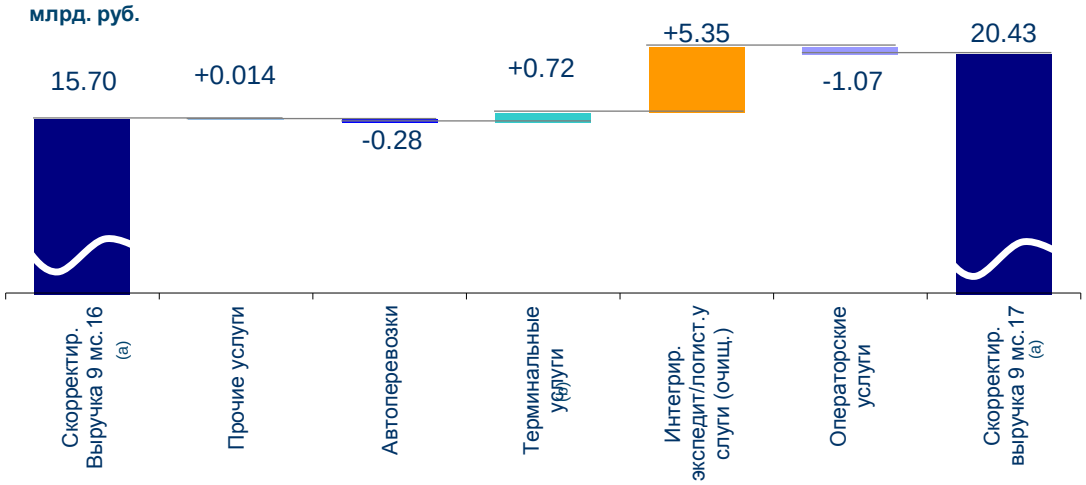
Питер Ллойд О’Браен,
Независимый директор

Структура выручки

Обзор скорректированной выручки

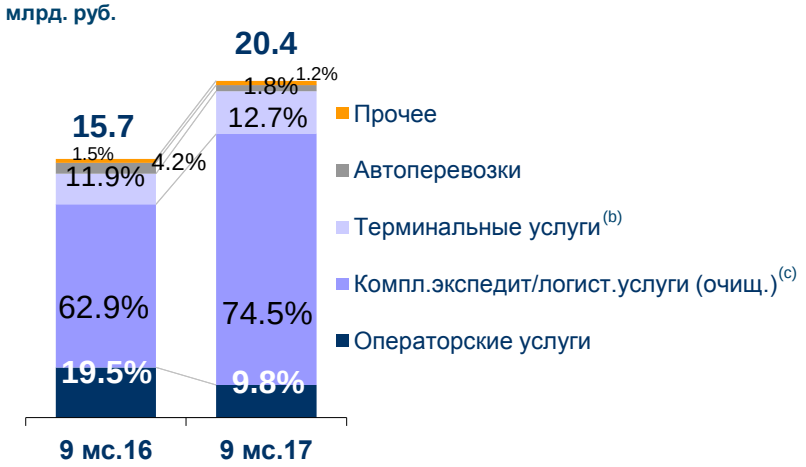
- Скорректированная выручка: +30.1%
  - Рост спроса на услуги Компании
  - Рост доходов от терминальных услуг
  - Изменение структуры услуг
- Операторские услуги : - 34.8%
  - Переток клиентов в пользу сегмента интегрированной логистики
- Интегрированные экспедиторские и логистические услуги: +54.2%
  - Переток клиентов в пользу сегмента интегрированной логистики
  - Рост объемов
- Терминальные услуги, услуги на складах временного хранения и агентское вознаграждение: + 38.4%
  - Индексация агентского вознаграждения
  - Рост объемов дополнительных услуг
  - Рост объемов

Основные драйверы скорректированной выручки (9 мес. 2017)



Источник: Отчетность по МСФО

Структура скорректированной выручки (a)



Источник: Отчетность по МСФО

(a) *Расчетный показатель на основе данных МСФО, рассчитывается как Выручка за вычетом затрат Услуг третьих сторон по интегрированным логистическим услугам*
(b) *В том числе услуги на складах временного хранения и прочая выручка*
(c) *Контракты интегрированной логистики*

Структура расходов

Обзор операционных расходов

- Скорректированные операционные расходы : + 10.2% г-к-г

- Услуги по перевозке и обработке грузов : +12.9% г-к-г
  - Индексация тарифа РЖД на 10.2%
  - Рост объема перевозок собственных порожних контейнеров на 0.4% в связи с общим ростом объемов перевозок активами Компании на 17.7%

- Расходы на оплату труда : + 11.4% г-к-г
  - базовая индексация заработной платы,
  - увеличение премиальных выплат, основанных на выполнении производственных показателей
  - … было частично компенсировано снижением на 2.7% г-к-г снижением среднесписочной численности персонала Общества с 3 634 до 3 537 сотрудников

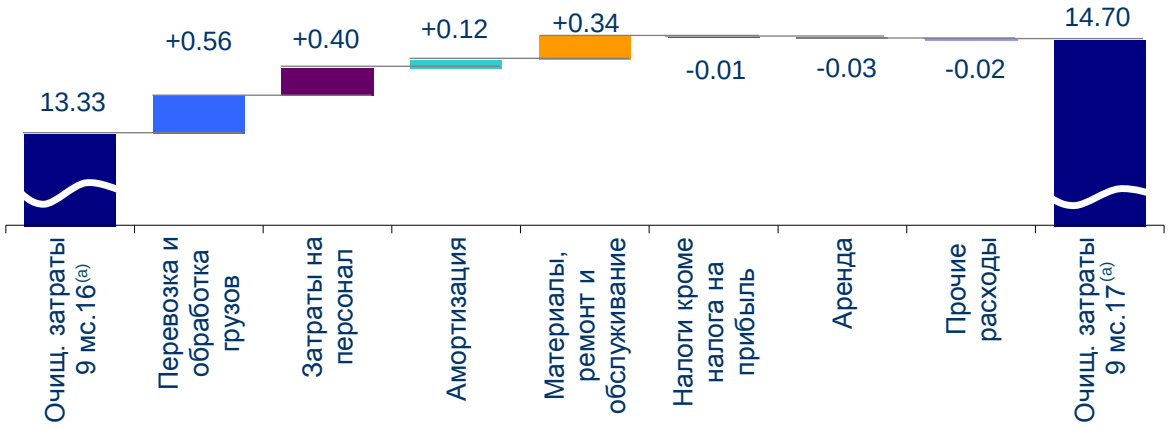
- Материалы и затраты на ремонт : + 18.3% г-к-г
  - повышение средней стоимости ремонтов
  - увеличение числа ремонтов вагонного парка
  - тех. обслуживание и ремонтные работы на терминалах Компании

- Амортизация : + 6.4% г-к-г
  - Инвестиции в приобретение основных средств

Прочие операционные расходы : -1.9% г-к-г
  - Усиления контроля за общими и административными расходами

Основные драйверы расходов (9 мес. 2017)

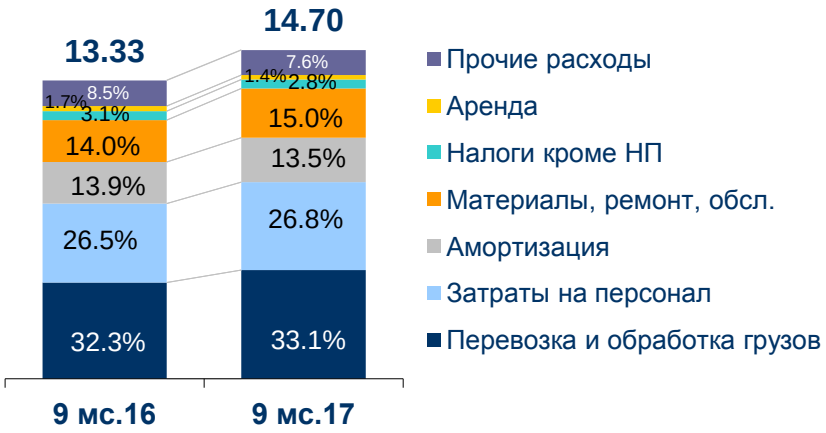
млрд. руб.



Источник: Отчетность по МСФО

Структура скорректированных операционных расходов (a)

Итого (млрд. руб.)



Источник: Отчетность по МСФО

(a) Расчетный показатель на основе данных МСФО, рассчитывается как Операционные расходы за вычетом затрат Услуг третьих сторон по интегрированным логистическим услугам

Структура ж/д тарифов обеспечивает преимущество контейнерным перевозкам

Комментарии

- Контейнеры рассматриваются как отдельный класс грузов
  - Тариф близок к уровню тарифа для класса II
- Груз класса III дешевле перевозить в контейнерах, что приводит к более высокому спросу в таких секторах, как производство алюминия, некоторые типы жидкостей и т.д.
- Дополнительное ценовое преимущество при перевозке в составе маршрутных поездов, имеющих специальные скидки на тариф со стороны ОАО «РЖД»
- Этот подход к ратификации контейнерного транспорта – российская специфика, нет близких аналогов в других странах

Низкий

Ж/д тариф «РЖД»

Высокий

Тип груза

Класс I

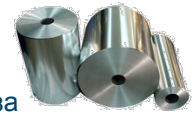
- Жел. руда
- Уголь
- Кокс
- Цемент
- Дерево
- Щебенка

Контейнеры тарифицируются примерно как класс II

Класс II

- Зерновые
- Нефть и нефтепродукты
- Еда и животные
- Удобрения

Класс III



- Смазочные вещ-ва
- Бумага и целлюлоза
- Ферросплавы
- Цветные металлы
- Метизы и автокомпоненты